|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Profilvorstellung NUNC Consulting GmbH: |  | Sprachen: | EnglishGermanPersianAssyrianArmenian |

|  |
| --- |
| Zur Person: |
| Mit mehr als zwanzig Jahren Erfahrung habe ich ein Set an Fähigkeiten entwickelt, das es mir ermöglicht, eine breite Palette von Unternehmen verschiedener Branchen effektiv bei der Annahme und Verwaltung von Veränderungen zu unterstützen. Zu Beginn meiner Karriere in der Softwareentwicklung hatte ich Managementpositionen bei einigen der renommiertesten Digitalagenturen inne, darunter Publicis Sapient, Plan.Net (Serviceplan Gruppe) und Diconium. Ich habe mit international verteilten Teams in einer Vielzahl von Geschäftsmodellen und Branchen wie Einzelhandel, Telekommunikation, Gesundheit, Automobilindustrie, Lebensmittel sowie Energie und Versorgung gearbeitet. Meine Expertise und Kompetenz haben es mir ermöglicht, Unternehmen aller Größen – von großen Konzernen bis hin zu Start-ups – erheblichen Mehrwert zu bieten, während sie versuchen, in einem sich ständig weiterentwickelnden Geschäftsumfeld führend zu bleiben. |

|  |
| --- |
| Besondere Kenntnisse: |
| Mit über zwanzig Jahren Erfahrung hat Boris in der Softwareentwicklung und in Managementrollen bei führenden Digitalagenturen wie Publicis Sapient und Plan.Net umfangreiche Expertise gesammelt. Er hat mit internationalen Teams in Branchen wie Telekommunikation, Gesundheit und Energie gearbeitet, um Unternehmen jeder Größe dabei zu unterstützen, in einem dynamischen Geschäftsumfeld erfolgreich zu sein. |

|  |  |
| --- | --- |
| Branchenkenntnisse: | TelecommunicationsRetailOnline MediaOil & EnergyInsuranceInformation Technology and ServicesHospital & Health CareE-CommerceConsumer ElectronicsConsultingAutomotive |

|  |  |
| --- | --- |
| Methoden: | SCRUM MasterSAFeDevOps |

|  |  |
| --- | --- |
| Technologien: | Typo3SprykerService CloudSAP HybrisSalesforce CDPRest/Soap APIMulesoft Anypoint PlatformMuleSoftMarketing CloudMagnoliaIntershopHTML5Health CloudExperience CloudDemandwareCSS3CommerceToolsAPI-LedAngularJSAdobe |

|  |  |
| --- | --- |
| Zertifizierungen: | Salesforce Marketing Cloud Email SpecialistSalesforce Marketing Cloud ConsultantMuleSoft Certified Platform Architect - Level 1MuleSoft Certified Integration Architect - Level 1MuleSoft Certified Developer - Level 1 (Mule 4)MuleSoft Certified API Design AssociateCustomer Data Platform Accredited ProfessionalCertified SAFe® 4 Product Owner/Product Manager |

# PROJEKTHISTORIE

|  |
| --- |
| **UBITEQ.io** - **Information Technology & Services *- 04.2023 - 11.2024***  ***Projektrolle:* Founder**  *Aufgaben:*  Management des digitalen Geschäfts. Konzeption, Aufbau und Durchführung von Lösungen auf der Grundlage allgegenwärtiger Technologien. |

|  |
| --- |
| **Plan.Net Technology s.r.l.** - **Information Technology & Services *- 01.2022 - 03.2023***  ***Projektrolle:* General Manager**  *Aufgaben:*  Führung des Bereichs Beratung und Geschäftsentwicklung. Implementieren, Verfolgen und Verwalten von Programmen zur digitalen Transformation. |

|  |
| --- |
| **Waldkliniken Eisenberg** - **Healthcare *- 03.2020 - 12.2021***  ***Projektrolle:* Chief Digital Officer**  *Aufgaben:*  Entwicklung, Aufbau und Betrieb einer digitalen Plattform für das Gesundheitswesen auf der Grundlage von Salesforce Health, Service & Community Cloud und der Integrationsplattform Mulesoft Anypoint |

|  |
| --- |
| **Publicis Sapient** - **Consulting *- 03.2016 - 02.2020***  ***Projektrolle:* Senior Manager Technology**  *Aufgaben:*  Beratung und Durchführung von digitalen Business-Transformationsprogrammen von Fortune- und DAX-Unternehmen. |

|  |
| --- |
| **diconium digital solutions GmbH** - **Consulting *- 10.2014 - 02.2016***  ***Projektrolle:* Director Consulting**  *Aufgaben:*  Verwaltung des Bereichs Consulting & Business Development, Digital Evangelist |

|  |
| --- |
| **diconium digital solutions GmbH** - **Consulting *- 10.2009 - 10.2014***  ***Projektrolle:* Director Software Development**  *Aufgaben:*  Verantwortlich für die E-Commerce-Entwicklungsteams an den Standorten Stuttgart, Berlin und Bangalore. Einführung und Aufbau von Entwicklungspraktiken |

|  |
| --- |
| **diconium digital solutions GmbH** - **Consulting *- 10.2005 - 10.2009***  ***Projektrolle:* Software Engineer**  *Aufgaben:*  Software-Ingenieur und -Entwickler in verschiedenen Programmen und Plattformen für den E-Commerce und das digitale Geschäft |

|  |
| --- |
| **LumosMedia GmbH** - **Media *- 06.2003 - 09.2011***  ***Projektrolle:* CEO**  *Aufgaben:*  Bereitstellung digitaler Dienstleistungen in den Bereichen Inhalte, E-Commerce und Marketing |

**Allgemeine Geschäftsbedingungen (AGB) der NUNC Consulting GmbH**

1. **Geltungsbereich**  
   Diese Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) gelten für alle Verträge (aktuelle und zukünftige) zwischen der NUNC Consulting GmbH (im Folgenden „NUNC“ genannt) und dem Auftraggeber, die die Vermittlung und Erbringung von Beratungsdienstleistungen betreffen. Abweichende Bedingungen des Kunden werden nur dann Vertragsbestandteil, wenn NUNC diesen ausdrücklich schriftlich zugestimmt hat.
2. **Leistungsumfang und Auswahl der Berater**  
   NUNC erbringt IT-Beratungsdienstleistungen durch eigene angestellte Berater sowie durch die Vermittlung externer Berater (im Folgenden „Berater“ genannt). NUNC berät den Kunden bei der Auswahl geeigneter Berater basierend auf den Anforderungen des Kunden und stellt entsprechende Profile vor. Die endgültige Entscheidung über den Einsatz und die Auswahl der Berater obliegt dem Kunden. NUNC übernimmt die Koordination sowie die Abwicklung und bleibt stehts der zentrale Ansprechpartner.
3. **Abrechnung und Leistungserbringung**  
   Die Abrechnung erfolgt anhand der vertraglichen Vereinbarung. Sämtliche Änderungen des Leistungsumfangs, der Aufgabenstellung oder der Arbeitsweise müssen mit NUNC und dem eingesetzten Berater gemeinsam vereinbart werden. Vertragliche Veränderungen müssen mit NUNC abgestimmt werden.
4. **Vergütung und Zahlungsbedingungen**  
   Die Vergütung richtet sich nach der im Vertrag festgelegten Honorarbasis und umfasst die Dienstleistungen der eingesetzten Berater. Die Vergütung externer Berater erfolgt ausschließlich durch NUNC. Verzugszinsen und Mahnkosten können nach gesetzlichen Bestimmungen erhoben werden, falls die Zahlung nicht rechtzeitig erfolgt.
5. **Verbot der direkten sowie indirekten Beauftragung oder Abwerbung**  
   Der Kunde verpflichtet sich, während der Vertragslaufzeit sowie für einen Zeitraum von 12 Monaten nach Vertragsbeendigung weder direkte noch indirekte Arbeitsverträge oder Aufträge mit den durch NUNC eingesetzten Beratern zu schließen, es sei denn, dies erfolgt durch Einbindung und ausdrückliche Zustimmung von NUNC.  
   Sollte der Kunde gegen diese Verpflichtung verstoßen und einen Berater ohne Einbindung von NUNC beauftragen oder abwerben, so verpflichtet er sich, an NUNC eine Entschädigungszahlung in Höhe von einem Jahresbruttogehalt bzw. das jährliche Honorar des Beraters zu leisten. Weitergehende Ansprüche von NUNC bleiben hiervon unberührt.
6. **Mitwirkungspflicht des Kunden**  
   Der Kunde verpflichtet sich, alle für die Erbringung der Beratungsleistung erforderlichen Informationen, rechtzeitig und vollständig zur Verfügung zu stellen. Dazu gehört die Bereitstellung aller notwendigen Voraussetzungen und Ressourcen, die NUNC und den eingesetzten Beratern eine ordnungsgemäße Leistungserbringung ermöglichen. Der Kunde informiert NUNC unverzüglich über alle wesentlichen Änderungen und Umstände, die die Erbringung der Dienstleistung betreffen könnten.
7. **Geheimhaltung**  
   Beide Parteien verpflichten sich zur Vertraulichkeit sämtlicher Informationen, die im Rahmen der Zusammenarbeit bekannt werden. Dies umfasst insbesondere Informationen über den Kunden und die eingesetzten Berater, die durch NUNC vermittelt oder eingesetzt werden.
8. **Datenschutz**  
   NUNC verarbeitet personenbezogene Daten des Kunden und der vermittelten Berater gemäß den geltenden Datenschutzgesetzen. Eine Weitergabe der Daten erfolgt nur, soweit dies zur Vertragserfüllung notwendig ist oder der Kunde einer Weitergabe ausdrücklich zugestimmt hat.
9. **Kündigung**  
   Beide Parteien können den Vertrag unter Einhaltung der im Vertrag festgelegten Kündigungsfrist kündigen. Bereits entstandene Zahlungsansprüche bleiben davon unberührt.
10. **Schlussbestimmungen**  
    Sollten einzelne Bestimmungen dieser AGB unwirksam sein oder werden, bleibt die Wirksamkeit der übrigen Bestimmungen unberührt. Die unwirksame Bestimmung wird durch eine Regelung ersetzt, die dem wirtschaftlichen Zweck der unwirksamen Bestimmung am nächsten kommt.  
    Es gilt das Recht der Bundesrepublik Deutschland. Gerichtsstand ist [Sitz der NUNC Consulting GmbH].